

## Ontdek je toegevoegde waarde

Doordat we in ons lijf en in ons hoofd zitten, vinden we onszelf met al onze talenten, capaciteiten en eigenschappen volkomen normaal. Maar dat is niet het geval!

### We zijn blind voor onszelf

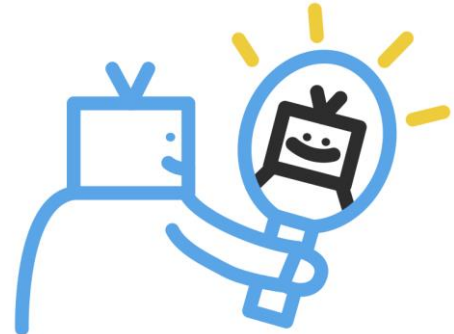
Aangezien wij blind zijn voor waarin we uitblinken, wat ons bijzonder maakt en wat ons prettige mensen maakt, moeten we vertrouwen op de mening van anderen. Met andere woorden, je kan je toegevoegde waarde pas leren kennen door je te toetsen aan anderen.

Pas als anderen ons wijzen op iets moois wat we hebben gemaakt, een briljante invalshoek die we hebben bedacht of zeggen hoe bijzonder zorgzaam we zijn, kan er een belletje gaan rinkelen dat dat speciaal is.

Let op, er kán een belletje gaan rinkelen als we complimenten, reacties en vragen van anderen serieus nemen en niet afzwakken. Neem dus ter harte wat anderen over je zeggen, want je hebt zelf een vertroebeld beeld van je toegevoegde waarde.

### Je onderscheidend vermogen blijkt dus uit:

- Complimenten
- Reacties
- Vragen (jij bent blijkbaar de expert)
- Referenties
- Weerstand (blijkbaar ben je de moeite waard om een kritische noot te plaatsen)



### Stel jezelf de volgende vragen om je toegevoegde waarde te ontdekken:

- Waarover krijg ik vragen (mensen stellen ze je aan jou, omdat jij de autoriteit bent)?
- Waarover krijg ik complimenten?
- Wat noemen klanten in referenties als mijn toegevoegde waarde?
- Wat valt klanten op aan mij of aan mijn werkwijze/filosofie?
- Waarover krijg ik kritische opmerkingen?

Schrijf op de volgende pagina zo veel mogelijk feedback van anderen. Kijk naar referenties, denk aan waarover je complimenten krijgt; waarom kiezen klanten voor jou? Dat is jouw complete pakket toegevoegde waarde die je in stukjes gaat delen door middel van storytelling.

Lees meer in mijn blog [Zo ontdek je jouw toegevoegde waarde om te delen](#)

Kennis	Vaardigheden	Persoonlijkheid